



# CURRICULUM VITAE VON MAG. (FH) SANDRA NEUKART

## BERUFSERFAHRUNG

---

Seit 04/08 RIMC Austria

(Hotel Resort Management and Consulting GmbH),  
**Director Sales & Marketing Manager & Gesellschafterin** Wien, Österreich

- Projektentwicklung & Betriebsführungsvertrag für das Park Inn Hotel Graz
- Projektentwicklung & Beratung von Business- und Resorthotels
- Development Austria Choice Hotels Europe

01/07-02/08 artepuri med – hotel meerSinn

**Mitglied der Geschäftsleitung** Binz/ Rügen, Deutschland  
**Direktorin**

- Operative Führung des artepuri hotel meerSinn
- Führung des Ärzteteams und der Mitarbeiter des Gesundheitszentrums
- Erarbeitung und Umsetzung des **Medical Wellness** Konzepts **artepuri** („Die Kunst der Reinigung)
- Erstellung des medizinischen Leistungsangebotes
- Auswahl und Koordination der Werbe-Agenturen
- Konzeption und Durchführung der Marketing Strategien
- Erarbeitung der des Jahresbudgets umsatz- und Kosten für das Geschäftsjahr 2008

02/05 – 12/06 GGC – Gast Geber Consulting GmbH

**Geschäftsführerin** Hamburg, Deutschland

- Aufbau eines Beratungs- und Dienstleistungsunternehmens für die mittelständische Hotellerie und Gastronomie
- Erarbeitung von Marketing-Konzepten für die Nordmann Unternehmensgruppe
- Unterstützung und Mitarbeit bei den Verkaufs- und Marketingaktivitäten der Nordmann Gastronomie Management GmbH

02/05 – 12/06 EGP – Echt Gastro Partner GmbH

**Geschäftsführerin** Hamburg, Deutschland

- Aufbau und Umsetzung eines Verbunds inhabergeführter Gastronomie-Betriebe und Hotellerie-Unternehmen
- Erarbeitung des Leistungsangebotes
- Koordination aller Partner und Industriezulieferer
- Aufbau von 4 Regional-Niederlassungen (Bremen, Hamburg, Rostock, Stralsund)

02/01 – 09/04 RIMC

(International Hotel Resort Management and Consulting GmbH),  
**Director Sales & Marketing Manager**, Hamburg, Deutschland

- Durchsetzung von Sanierungskonzepten für 13 Hotels in Deutschland und der Schweiz für einen amerikanischen Investmentfond
- Belegungs- und Umsatzsteigerung in allen 23 RIMC Business-Hotels mit dem Ziel der Budgeterreicherung durch effektiven Einsatz aller zur Verfügung stehenden materiellen und ideellen Mittel.
- Anleitung und Kontrolle der Verkaufs- und Marketingaktivitäten der RIMC-Hotels
- Erarbeitung des zentralen Marketingbudgets des Unternehmens sowie dessen Einhaltung.
- Marketing Controlling
- Vorbereitung und Teilnahme nationaler und internationaler Messen (z.B. ATM Dubai, ITB Berlin)
- Erarbeitung von Marketing- und Verkaufbudgets für diverse Auftraggeber
- Akquisition und Betreuung von Key Accounts für die RIMC Gruppe
- Einstellung, Führung und Kontrolle der Regionalen Sales Manager RIMC sowie der lokalen Verkäufer der RIMC Hotels (insgesamt 21 Mitarbeiter)

05/99 – 01/01 RIMC

(International Hotel Resort Management and Consulting GmbH),  
**Sales & Marketing Manager** Hamburg, Deutschland

- Aufbau einer Verkaufsstruktur
- Akquisition und Bewertung deutscher Hotelimmobilien für einen amerikanischen Investmentfond
- Erstellung und Durchsetzung von Sanierungskonzepten für 13 Hotels in Deutschland und der Schweiz

09/98 – 05/99 RIMC

( International Hotel Resort Management and Consulting GmbH),  
**Sales & Marketing Assistentin**, Hamburg, Deutschland

- Mitarbeit bei der Erstellung von Marketing- und Aktivitätenplänen für laufende Betriebe und Hotels im Pre-Opening.
- Erstellung von Marketingbudgets Erstellung von Mediaplänen
- Unterstützung bei den Vorbereitungen von Pre-Opening Aktivitäten und Hotel-Übernahmen, aktive Mitarbeit als Mitglied des Task Force Teams

Weitere Referenzen und Details können auf Wunsch nachgereicht werden.

Kontakt:

Mag. (FH) Sandra Neukart  
Director Sales & Marketing  
[sneukart@rimc.at](mailto:sneukart@rimc.at) Mobil: +43 (0) 664/ 41 83 304

**RIMC Austria Hotel Resort Management & Consulting GmbH**

Wallnerstrasse 3 TOP 26/ 5. Stock  
1010 Wien Österreich  
Tel.: +43 (0)1/ 533 60 81 Fax: +43 (0)1/ 533 61 90